

1

## Raddoppiare i vantaggi

Grazie all'utilizzo di attrezzature efficienti è possibile, per un impianto di trasformazione delle materie plastiche, ottenere una sensibile riduzione dei consumi energetici. Se ciò è completato da un sistema di remunerazione finanziaria del risparmio i vantaggi per l'utilizzatore si moltiplicano. Grazie a Energys, società del gruppo Piovan, è possibile unire una tecnologia all'avanguardia con l'ottenimento dei "certificati bianchi", Titoli di Efficienza Energetica che corrispondono ciascuno a 5.347 kWh (fonte: Gestore Servizi Energetici Spa) risparmiati all'anno sui consumi di energia elettrica, grazie



a programmi di efficientamento energetico. I certificati possono essere venduti ai grandi distributori di energia elettrica che li acquistano con il fine di rispettare i protocolli ambientali internazionali. In questo modo il trasformatore di materie plastiche, la cui attività industriale è

fra le più energivore, può ricavare un significativo recupero di denaro, che si moltiplica ulteriormente considerando l'intera vita industriale di un impianto di produzione.

2

## La carta di identità

### Energys, a Piovan Company

- Società di servizi energetici (ESCO)
- Ufficialmente riconosciuta dal GSE (Gestore Servizi Energetici)
- Opera nel meccanismo dei certificati bianchi (TEE)
- Sviluppa e gestisce progetti di efficienza energetica
- Gestisce il trading dei certificati bianchi (TEE)

### Servizi:

- Audit energetici per la riduzione e ottimizzazione dei consumi
- Ottimizzazione contratti di fornitura energetica
- Fornitura software WinEnergy per il controllo energetico
- Consulenza e installazione impianti alimentati da fonti rinnovabili
- Progetti di efficienza energetica finalizzati all'ottenimento di certificati bianchi (TEE)
- Finanziamento di progetti di efficienza energetica

# Risparmio «efficiente»

di Flavio Della Muzia e Paolo Spinelli

Sfruttando l'innovativo approccio alla gestione dei consumi, studiato da Piovan, che rende più efficaci i processi di deumidificazione e raffreddamento delle proprie apparecchiature, Energys, la nuova società del gruppo è, oggi, in grado di accompagnare il cliente all'ottenimento dei certificati bianchi.



pm

**S**tampare polimeri di qualità, in maniera più efficiente, risparmiando energia e ricevendo, in cambio, una remunerazione proprio in virtù di questo risparmio potrebbe sembrare utopia ma è, invece, una realtà. Grazie all'offerta di prodotti e soluzioni innovative nel campo della sostenibilità ambientale, pensate e progettate da Piovan, è oggi possibile abbattere drasticamente i costi della bolletta ed ottenere i Titoli di Efficienza Energetica, documenti che certificano i risparmi energetici conseguiti dai vari soggetti, ai quali viene erogato un contributo economico, come forma d'incentivo, se la riduzione dei consumi avviene in presenza dello stesso o di un superiore volume prodotto, non nel caso di una diminuzione della produzione. Un deciso balzo in avanti, dal punto di vista tecnologico, da parte dell'azienda veneta, nata nel lontano 1934 come società d'ingegneria meccanica ed entrata poi, nel 1964, nell'industria della plastica producendo macchine ausiliarie destinate ai diversi processi di trasformazione dei polimeri. Divenuta, oggi, una multinazionale con stabilimenti produttivi in Italia, Germania, Brasile, Cina e Stati Uniti, 21 filiali e distributori in oltre 70 paesi, Piovan è in grado di fornire una gamma completa di prodotti come tramogge, deumidificatori, cristallizzatori, essiccatori, dosatori volumetrici e gravimetrici, granulatori, termoregolatori e refrigeratori destinati ad una platea di oltre 50 mila clienti sparsi in tutto il mondo.

«La nostra strategia, in termini generali, è sempre stata quella di realizzare apparecchiature di qualità, affidabili ma, soprattutto, ad alta capacità operativa. Dal 2008 abbiamo integrato, nei nostri piani di sviluppo, una linea d'alta gamma che va a racchiudere in sé tutte quelle apparecchiature ad elevata efficienza energetica - ha spiegato Giorgio Santella, Chief Marketing Officer di Piovan - Questo non significa che le macchine che avevamo prodotto fino al giorno prima non fossero efficienti, ma quelle di nuova generazione sono state classificate e certificate per rispettare parametri più stringenti».

#### Ottimizzazione del processo

Il recupero di efficienza si basa sull'ottimizzazione del processo: le macchine Modula, Genesys o Ecosmart di Piovan agiscono sul processo grazie all'autoadattatività, proporzionando cioè il consumo energetico al carico produttivo e modificando automaticamente i parametri di processo. Ciò avviene soprattutto nei momenti in cui i volumi di produzione sono più bassi, aspetto assai importante per le aziende che hanno compreso come la «non efficienza» pesi maggiormente quando si lavora a carichi parziali.

«Giusto per fare un esempio, in uno stabilimento con una ventina di presse, queste saranno operative, tutte assieme, per una percentuale piccolissima delle oltre 8 mila



### 3 Applicazioni: deumidificazione e refrigerazione

La nuova filosofia di lavoro messa a punto da Piovan ha trovato, da subito, applicazione in quei processi particolarmente energivori come la deumidificazione (che normalmente richiede un riscaldamento d'aria ad elevata temperatura), andando pertanto a definire una progettazione ad hoc che non partisse solo dall'obiettivo di creare macchine efficienti, ma di ottenere una vera e propria ottimizzazione di processo. Da questo presupposto, l'azienda veneta è poi passata all'analisi della fase di refrigerazione, anch'essa assai dispendiosa nella catena del processo di stampaggio e che, assieme alla deumidificazione, richiede il 50 per cento circa dell'intera quantità di energia spesa per produrre un tecnopolimero.

«Nel 2010 siamo entrati in maniera importante in quest'ambito iniziando anche a proporre sostituzione d'impianti esistenti con nuove macchine ad alto risparmio energetico, come la linea dei deumidificatori Genesys che, con un consumo di 70 W/Kgh nello stampaggio del PET (uno dei materiali che vengono essiccati a temperature più alte), restituisce all'azienda un risparmio estremamente elevato, se si pensa che gli impianti



standard consumano dai 150 ai 200 W/Kgh - ha spiegato Santella, Chief Marketing Officer di Piovan - I clienti ai quali ci rivolgiamo sono così in grado di recuperare, in un tempo compreso tra i 18 ed i 24 mesi, tutto l'investimento che noi proponiamo, considerando che talune macchine possono avere una vita operativa che raggiunge anche i trent'anni».

Con la nuova linea ad alta efficienza progettata e commercializzata da Piovan, ben riconoscibile da un distintivo marchio verde, si riesce ad auto-adattare l'impianto alle condizioni di esercizio, fino a percentuali davvero molto basse (dell'ordine del 20 per cento), permettendo di ottenere, così, la massima efficienza della pressa in ogni condizione di lavoro.

**a** Deumidificatori Genesys

**b** Sistema di deumidificazione centralizzato autoadattativo Modula

**c** Refrigeratori Ecosmart

**d** Impianto di refrigerazione ad alta efficienza

## 4 Service Support

La conoscenza dei processi, delle applicazioni e del prodotto sono i presupposti fondamentali per l'attività del team Services di Piovan, che coniuga esperienza sul campo, competenze e professionalità a servizio del cliente. Il team Services è in grado di fornire consulenza specializzata, assistenza e risposte puntuali in qualsiasi momento e ovunque, capitalizzando le esperienze di una rete organizzativa internazionale, costituita da cinque siti produttivi, strutture commerciali e centri di servizio e distribuzione ricambi, localizzati nei più importanti punti nevralgici del mondo.



### ✓ ENERGY AUDITS

Efficienza e risparmio energetico sono elementi fondamentali per ogni attività produttiva. I professionisti Piovan mettono il proprio know-how al servizio del client per produrre studi analitici e soluzioni all'avanguardia.



### ✓ INSTALLAZIONI

Piovan, come Service Partner globale, è in grado di offrire servizi di pianificazione, installazione chiavi-in-mano, avviamento e gestione delle attività di fornitura degli impianti in tutto il mondo.



### ✓ FORMAZIONE

Il Service Piovan condivide la propria preparazione con clienti, OEM, istituti di ricerca e università. I training rivolti al cliente sono personalizzati e proposti in diverse formule.



### ✓ RICAMBI

Rapido, efficiente, pronto e completo. Il sistema di rintracciabilità del ricambio, disponibile on-line in [www.piovan.com](http://www.piovan.com), permette di controllare lo stato di qualsiasi spedizione in ogni momento.



### ✓ HELP DESK

24 ore su 24, 7 giorni alla settimana viene offerta al cliente la disponibilità di un esperto in grado di fornire un immediato supporto risolutivo, analizzare le richieste e provvedere ad eventuali azioni più articolate.



### ✓ CONTRATTI DI MANUTENZIONE

I contratti di manutenzione sono composti da una serie di interventi, ognuno dei quali è annotato su un libro di servizio, il Plant Book. Il contratto di manutenzione prevede l'estensione della garanzia a tre, quattro o cinque anni.

In questa e nelle immagini seguenti alcuni screenshot del software WinEnergy



ore annue di lavoro (per varie ragioni, tra cui le manutenzioni o i cambi stampi, oggi sempre più frequenti), ma tutti gli impianti che vanno ad asservire quelle presse sono dimensionati per farle funzionare contemporaneamente - ha aggiunto Santella - Ne consegue che se non si riesce a far adattare le condizioni operative degli impianti ausiliari alla realtà produttiva, si arriva ad avere dei consumi che possono diventare anche insostenibili».

### Guadagnare con Energys

L'efficienza, con il passare degli anni, diventa sempre più un obiettivo primario da raggiungere, anche perché i grandi distributori e i gruppi industriali devono dimostrare, oggi, di attuare una seria politica di salvaguardia energetica, in accordo con le direttive europee e i protocolli, come quello di Kyoto, che possono essere messi in atto attraverso il meccanismo dell'acquisto dei Titoli di Efficienza Energetica, meglio conosciuti come certificati bianchi.

Partendo proprio da questo concetto, Piovan ha istituito un team di tecnici specializzati, in grado di proporre ai clienti, non solo soluzioni per rendere più efficiente il processo produttivo, ma anche l'ottenimento di questi certificati. Ed i risultati non hanno tardato ad arrivare, tanto che l'azienda veneta ha deciso di fondare una nuova società, dal nome Energys, operante esclusivamente nell'ambito industriale, in grado di accompagnare i clienti durante tutto l'iter necessario.

«Una strada intrapresa che è stata la naturale evoluzione di una specializzazione che Piovan aveva già iniziato tempo addietro, prima come divisione interna specializzata in tutti gli ambiti di gestione dell'efficienza energetica, e poi come vera e propria società», ha spiegato Valerio Zampieri, Business Manager di Energys.

### Come opera Energys

I tecnici specializzati fanno prima una pre-analisi del processo produttivo del cliente, delle sue caratteristiche e cri-

ticità; analizzano i dati raccolti sul campo e individuano i punti di debolezza sul fronte energetico. Si elabora poi un progetto d'intervento dedicato al recupero dell'efficienza. Attraverso un vero e proprio audit energetico e mediante il sistema software WinEnergy di monitoraggio e raccolta dati, viene messo a punto lo studio per il recupero dell'efficienza da proporre al Gestore dei Servizi Energetici, ovvero l'ente che esamina i progetti.

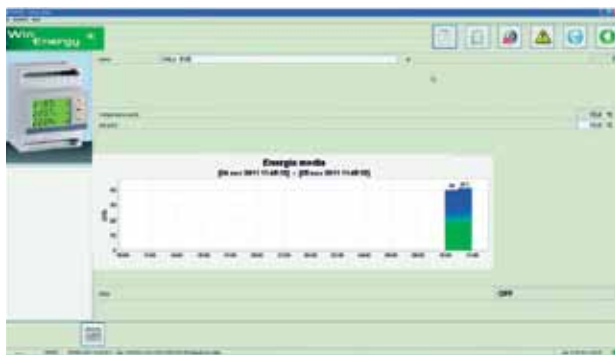
Solo al termine della fase di approvazione da parte del GSE, il personale di Energys installa un kit di misurazione, presso gli stabilimenti delle aziende interessate, dando così il via ad un processo che, tipicamente, ha una durata di 5 anni, durante i quali vengono quotidianamente rilevati i parametri da tenere sotto controllo. Periodicamente vengono poi emessi i Titoli di Efficienza Energetica, ognuno dei quali corrisponde a 5.347 KWh risparmiati all'anno.

«Vi sono, inoltre, fattori moltiplicativi che permettono di aumentare il numero di certificati poiché tengono conto della vita tecnica della macchina, ovvero, anche se il progetto dura 5 anni, vengono riconosciuti in anticipo i certificati che un'azienda svilupperebbe nell'arco operativo temporale di quella macchina - ha voluto chiarire Zampieri - Essendo Energys una società ESCO (Energy Service Companies) è certificata per il management dell'efficienza energetica e, dunque, svolge anche il servizio di gestione dei titoli nell'ambito del mercato elettrico.

### Migliorare le performance

Ma il vero valore aggiunto di una società come Energys non è quello di essere una sorta di ente certificatore, ma quello di poter contare sull'alta competenza dei propri tecnici che sono in grado di prelevare i dati monitorati dagli impianti Piovan, già sotto controllo per l'ottenimento dei certificati bianchi, analizzarli ed intervenire eventualmente per ripristinare le corrette performance della macchina.

«Questo è un passaggio molto importante: solo dopo che si è ottimizzato l'impianto del cliente, affinché operi con un'elevata efficienza energetica, si prospetta all'azienda



A fianco: il quartier generale Piovan a S. Maria di Sala

la possibilità di avviare l'iter per l'ottenimento dei certificati bianchi. Certificati che il cliente, talvolta, nemmeno conosce ma che gli permettono di recuperare denaro, da destinare magari a nuovi investimenti, e lo incentivano ad intraprendere con convinzione la strada dell'ecosostenibilità - ha sottolineato Santella - Giusto per fare un esempio, abbiamo potuto valutare nel tempo, e con applicazioni fatte in grossi gruppi industriali, che un dryer Genesys applicato allo stampaggio del PET produce circa 150 certificati all'anno. Considerando che, mediamente, un certificato vale 100 euro (ma va considerato che, essendo immesso in un mercato di compravendita, può valere molto di più), possiamo affermare che, oltre a produrre lavoro più efficiente e risparmiare energia, il Genesys permette un saving di 15 mila euro annui che, moltiplicati per la durata dell'iter (quinquennale), restituiscono un recupero di denaro pari a 75 mila euro».

### Un progetto europeo

Una strategia, quella adottata da Piovan attraverso la costituzione di Energys, che punta dritta al futuro se si considera che l'Europa sembra intenzionata ad estendere il concetto dei certificati bianchi (oggi in essere solo in Italia ed in Francia, con un analogo meccanismo), a tutta l'Unione e che, in questo senso, il gruppo è pronto, fin da subito, ad operare su un mercato più ampio qualora ve ne fosse richiesta.

«La prima volta che abbiamo menzionato Energys all'e-

sterno della nostra azienda è stato poco tempo fa, proprio perché si voleva superare, per gradi, le barriere di scetticismo e di speculazione che, normalmente, minano un argomento così importante come questo - ha voluto aggiungere Santella - Se, infatti, si entra nei discorsi di gestione dell'energia c'è tutto un mondo fatto da decine di aziende che nascono e muoiono ogni mese, mentre noi volevamo proporci al mercato con una strategia chiara».

Mercato che sembra rispondere molto bene giacché, recentemente, una tra le più importanti case automobilistiche del mondo ha voluto adottare il nuovo sistema di deumidificazione Piovan, Modula, la cui tecnologia ad elevata efficienza energetica è coperta da brevetto, nei propri processi di stampaggio dei componenti, destinati alla linea delle vetture ibride, allo scopo di dimostrare come le proprie automobili siano ecologiche, non solo nel funzionamento su strada, ma anche durante tutta la fase produttiva.

«Il nostro sistema di deumidificazione è stato testato e comparato con quello proposto da altri cinque fornitori mondiali, con il risultato che ci siamo classificati al primo posto: ma la cosa eclatante sta nel fatto che, il fornitore che s'è posizionato in seconda posizione, utilizzava il doppio dell'energia richiesta dal nostro impianto. Naturalmente, facciamo buon uso della grande sinergia che c'è tra le società del gruppo e che, tra il 2006 e il 2013 ci ha permesso di raddoppiare i volumi di macchine prodotte nei nostri stabilimenti, facendoci diventare la prima società al mondo del settore - ha concluso Santella - Gli sviluppi futuri delle macchine saranno sempre più orientati nella direzione dell'ottimizzazione, anche dal punto di vista della scelta dei materiali, affinché la produzione di un componente termoplastico sia maggiormente remunerativa».

Tenendo sempre presente l'obiettivo principale di Piovan, che è quello di soddisfare appieno le aspettative del cliente consapevole, oggi, di poter contare su un partner all'avanguardia, in grado di fornirgli impianti ausiliari performanti ed efficienti, grazie ad un controllo completo del processo produttivo. ■

“ IL VALORE AGGIUNTO DI ENERGYS È BASATO SU TECNICI IN GRADO DI PRELEVARE I DATI MONITORATI DAGLI IMPIANTI PIOVAN ED INTERVENIRE PER RIPRISTINARE LE CORRETTE PERFORMANCE ”